

しかし



設立して5年の  
「株式会社タナカインテリジェンス」  
一時は成功を得ていた

タナカインテリジェンス  
代表取締役 社長

田中一郎 40歳

妻と子供2人 4人家族  
M&A経験・知識ゼロ

またか…



ニッチな産業ということもあり、  
人材不足に悩まされ、業績は低迷  
業界撤退も余儀なくされていた



識学のM&A  
トレーニングか

話聞くだけでも  
してみるか…



識学M&Aトレーニング  
現在無料トライアルサービス実施中  
お問い合わせは電話もしくはWEB

私にとっても思い入れのある  
大切な会社だ  
簡単に仲介会社や  
アドバイザーに任せて  
いいものなのか…



このままでは優秀な社員も  
行く手がなくなってしまう  
会社売却に踏み出したいが…



それで、M&Aについて話を聞きたいということだったんですね

識学  
M&A講師

金井 勇気 38歳

M&A仲介経験有  
経営者向けM&A講師



…これが会社の現状です



仰る通りです！



本当にM&Aトレーニングで取引ができるようになるんですか？  
経験しなくちゃ分からないこともあると思うのですが…

第1回 総論 1	第2回 総論 2	第3回 M&A法務 1	第4回 M&A法務 2
第5回 M&Aプロセス 1	第6回 M&Aプロセス 2	第7回 会計とファイナンス	第8回 会計とファイナンス
第9回 DCF法 1	第10回 DCF法 2	第11回 DCF法 3	第12回 M&Aスキーム

識学のM&Aトレーニングでは3か月間で田中社長ご自身でM&Aを行えるまでの知識をカバーできます！



しかし本番に臨むには細かな点までインプットが必要なのです！

実践でしか得られない知識や交渉術があることは事実ですから



9か月後

M&Aトレーニングを終え  
早速実行に移した



M&Aトレーニングを受けたことで  
どのような企業に自社を任せるべきか  
明確になり、信用できる数社に  
アプローチを仕掛けた



結局、そのうち一社と  
満足のいく条件で  
M&Aすることに成功した

御社の技術力  
必ず弊社で  
活かします！

ぜひよろしくお願  
いいたします！



「この人に会社と社員を任せたい」と  
思う経営者にはM&Aトレーニングを  
受けなかったら出会えなかった



今は諦めかけていた  
新たな挑戦に向けて  
スタートしている

改めてM&Aの知識を  
身に付けられて良かった

